

Medewerker Verkoop Binnendienst (fulltime)



EXASUN is een innovatieve Nederlandse Solar PV fabrikant. Wij produceren zonnepanelen met een hoge efficiency en lange levensduur, op onze eigen productielijn te Den Haag.

Exasun versnelt verduurzaming door innovaties die de kosten van zonnestroom verlagen, door toepassing van lokale productie en toeleveranciers en door betere esthetiek.

Op dit moment werken ongeveer 45 medewerkers bij Exasun, waarvan 4 collega's op de afdeling Sales & Marketing. Wij zijn een snelgroeiend bedrijf met passie, waarbij we in een goede samenwerking op een betrouwbare en oplossingsgerichte wijze willen bijdragen aan een duurzamere wereld.

De functie

Voor deze functie zijn wij per direct op zoek naar iemand met ruime verkoop ervaring en een stevig marketing component. Als Medewerker Verkoop Binnendienst ondersteun je de afdeling Sales & Marketing om de gestelde verkoopdoelen te realiseren. Dit doe je door klanten (technisch) te adviseren over onze producten, offertes en orderbevestigingen op te stellen, orders en leveringen te bewaken. Je zorgt voor correcte aftersales en voert marketing activiteiten uit, zoals het onderhouden van de website. Daarnaast ondersteun je de Sales collega's in de buitendienst op technisch-commercieel en administratief vlak, voer je technische calculaties uit en teken je PV-indak installatie in.

Functie eisen

- Minimaal afgeronde MBO met ruime werkervaring in sales en marketing;
- Ervaring met inzet van marketing tools, zoals social media en onderhouden van websites;
- Kennis van geautomatiseerde (ERP en Sales) systemen tav logistieke-, sales- en administratieve processen;
- Teamspeler met gevoel voor commerciële verhoudingen;
- Je legt makkelijk contact en communiceert vlot in zowel Nederland als Engels (Duits is een pré);
- Technisch (bouwkundig) affiniteit en inzicht;
- Je bent nauwkeurig, assertief- en initiatiefrijk.

Aanbod

- Een uitdagende en veelzijdige functie in een dynamisch en snelgroeiend bedrijf;
- Een functie van 40 uur waarin je veel kunt leren over PV-techniek en sales in de volle breedte;
- Veel aandacht voor persoonlijke ontwikkeling;
- Marktconform vast salaris binnen de CAO Metalektro (Salarisgroep G);
- 27 vakantiedagen en 13 ADV dagen;
- Goede pensioenregeling bij het PME;
- Vakantiegeld en een reiskostenvergoeding.

Contact/nadere informatie

Ben je geïnteresseerd?

Stuur dan z.s.m. je CV met motivatiebrief naar jobs@exasun.com t.a.v. mevrouw Marja van Schip (HR manager Exasun) o.v.v. 'sollicitatie Medewerker Verkoop Binnendienst'.

